

ALUMICALC ON

Controle de Vendedores e Comissão

Como dar acesso próprio a cada vendedor, definir comissão, exigir a sua análise antes de a proposta ir ao cliente e acompanhar o resultado de cada um — no computador e no celular.

Manual do usuário · AlumiCalc ON
Sistema de Orçamento para Esquadrias de Alumínio

Neste manual

1. Parte 1 — No computador: você configura e acompanha

1. Habilitar o recurso
2. Cadastrar o vendedor e definir a comissão
3. Criar o acesso do vendedor ao app
4. Primeiro acesso do vendedor
5. O vendedor faz o orçamento
6. Enviar para sua análise
7. Vendas por Vendedor
8. Aba Desempenho
9. O que o vendedor vê
10. Dúvidas comuns

2. Parte 2 — No celular Android: o vendedor na rua

1. Antes de entregar o celular ao vendedor
2. Primeiro acesso e a criação da senha
3. A tela inicial do vendedor
4. Os custos não aparecem
5. O que não abre, e por quê
6. Fazer o orçamento e enviar para análise
7. Minhas vendas e a comissão
8. O lado do dono: aprovar pelo celular
9. Limites e dúvidas comuns

Quem não tem vendedor não precisa de nada disso

Enquanto a opção estiver desligada, tudo continua como sempre: um login único para a conta e nenhuma tela nova. Ligar é uma decisão sua, e pode ser desfeita a qualquer momento.

Onde cada coisa é feita

No computador (navegador): criar o acesso do vendedor, marcar o que ele pode ver, definir a comissão e acompanhar os relatórios.

No celular (Android): o vendedor faz o orçamento na casa do cliente, envia para análise e acompanha as próprias vendas.

O recurso exige plano com mais de um dispositivo

Com licença de apenas um aparelho o recurso não fica disponível — e é proposital: quando o vendedor entra, a sua sessão seria encerrada, e os dois nunca conseguiriam trabalhar ao mesmo tempo. Fale com o suporte para liberar o recurso na sua conta.

Parte 1 — No computador

Você configura, autoriza e acompanha: AlumiCalc ON no navegador

Serve para a empresa que tem vendedores: cada um entra com o seu próprio login, os orçamentos ficam vinculados a quem os fez, e o sistema calcula a comissão de cada um. Também permite exigir que o orçamento passe pela sua análise antes de ir ao cliente.

1.1 Habilitar o recurso

Em **Configurações**, role até **Vendedores e Funcionários** e ligue a chave.

The screenshot shows the configuration interface for AlumiCalc ON. It features several sections: 'Aplicar aos serviços existentes ao salvar' with two radio button options; 'Fazer backup do banco antes da alteração em massa' which is checked; a 'Backups disponíveis para restauração' table listing a backup file '20260806_180433_pre-import.db' (78.8 MB) with 'Restaurar' and 'Limp. backups' buttons; 'Vendedores e Funcionários' with a toggle switch for 'Usar login por vendedor/funcionário' turned on; 'Administração' with a 'Gerenciar Permissões' link; and 'Sobre' with version and system information. A chat bubble icon is visible in the bottom left corner.

☐ **Aplicar aos serviços existentes ao salvar**
Troca os códigos/folgas em todos os serviços, apenas onde o valor for igual ao antigo (preserva alterações manuais).

☐ **Forçar troca total (inclui alterações manuais)**
Substitui em TODOS os itens marcados com @_ (CM) e &_ (ARR) e em todas as folgas, mesmo os ajustados manualmente. Use com cuidado.

☒ **Fazer backup do banco antes da alteração em massa**
Cria uma cópia de segurança no servidor antes de aplicar as trocas, permitindo restaurar caso algo dê errado.

🕒 **Backups disponíveis para restauração** ↻ Atualizar 🗑 Limpar backups

📄 20260806_180433_pre-import.db 78.8 MB	↻ Restaurar 🗑
--	---

🔄 Restaurar configurações padrão deste card

Vendedores e Funcionários

Usar login por vendedor/funcionário
Com esta opção desligada, todos entram com o login único da conta, como sempre. Ligue se sua empresa tem vendedores ou funcionários que precisam de acesso próprio. 🔴

ⓘ Ao alterar, saia e entre de novo para o segundo acesso passar a valer nesta sessão.

Administração

🛡 Gerenciar Permissões
Configure permissões de dispositivos ➤

Sobre

📁 AlumiCalc On
Versão 2027

ⓘ Sistema de Orçamento para Esquadrias
Baseado no AlumiCalc Desktop

Configurações → Vendedores e Funcionários. A chave **Usar login por vendedor/funcionário** é o interruptor do recurso. Desligada, todos entram com o login único da conta.

Saia e entre de novo depois de ligar

As telas novas só passam a valer na sessão seguinte. Se ligar e não vir nada mudar, é isso: clique em **Sair** e entre novamente.

1.2 Cadastrar o vendedor e definir a comissão

O vendedor é um registro de **Cadastros** → **Funcionários**. Abra o funcionário (ou crie um com **+ Novo Funcionário**) e use o bloco **Acesso e vendas**.

The screenshot displays the 'AlumiCalc ON' interface. On the left is a sidebar menu with categories: ORÇAMENTOS, GESTÃO DA OBRA, CADASTROS, and SISTEMA. The 'Funcionários' option under CADASTROS is selected. The main area shows a list of employees. A modal titled 'Editar Funcionário' is open, showing details for 'ZZSIM Ana Ribeiro'. The modal includes fields for 'Nome', 'Função', and 'Telefone'. Below these are checkboxes for 'Ativo', 'Acesso e vendas' (with sub-options 'É vendedor' and 'Administrador'), and a section for 'Travas deste vendedor' with checkboxes for various permissions. At the bottom, there are input fields for 'Desconto máximo' (10%) and 'Comissão' (5%), followed by a note about commission calculation and 'Cancelar'/'Salvar' buttons.

Nome *
ZZSIM Ana Ribeiro

Função
Vendedor

Telefone
2799000001

☒ Ativo (aparece na lista de responsáveis)

Acesso e vendas

☒ É vendedor
Participa do login por vendedor e pode ter vendas e comissão.

☐ Administrador (acesso total)
Ignora todas as travas abaixo.

Travas deste vendedor

☐ Bloquear orçamento rápido

☒ Bloquear edição de margem de lucro

☐ Bloquear edição do valor do orçamento

☐ Bloquear edição do valor dos serviços

Desconto máximo	Comissão
10 %	5 %

A comissão incide só sobre vendas realizadas (Aprovado, Em Produção, Finalizado).

Cancelar Salvar

Cadastro do funcionário. Ligue **É vendedor** para ele participar do login próprio e entrar nos relatórios de venda. **Comissão** é o percentual dele; **Desconto máximo** é o quanto ele pode abater sozinho. As **travas** definem o que ele não pode alterar.

Campo	O que faz
É vendedor	Habilita login próprio e faz o vendedor aparecer nos relatórios de venda e comissão
Administrador (acesso total)	Ignora todas as travas abaixo. Use para o sócio ou gerente que precisa fazer tudo
Comissão (%)	Percentual que ele recebe. Incide só sobre vendas realizadas
Desconto máximo (%)	Limite de desconto que ele consegue aplicar. Em branco ou 0 significa sem limite , não “proibido”
Bloquear orçamento rápido	Impede o vendedor de usar o Orçamento Rápido (que não registra venda)
Bloquear edição de margem de lucro	Ele orça, mas não mexe na sua margem
Bloquear edição do valor do orçamento / dos serviços	Impede sobrescrever o valor calculado à mão
Ocultar custos	Esconde dele o custo dos materiais e a margem. Detalhado na Parte 2

A comissão fica no cadastro do funcionário

Não existe uma tela separada de comissões: o percentual é uma característica do vendedor, e é ali que ele é definido e alterado.

1.3 Criar o acesso do vendedor ao app

Depois de **salvar** o funcionário, reabra-o: no mesmo bloco aparece **Acesso ao app**. Informe o e-mail dele e o sistema cria o login, com uma **senha provisória** que você define e entrega a ele.

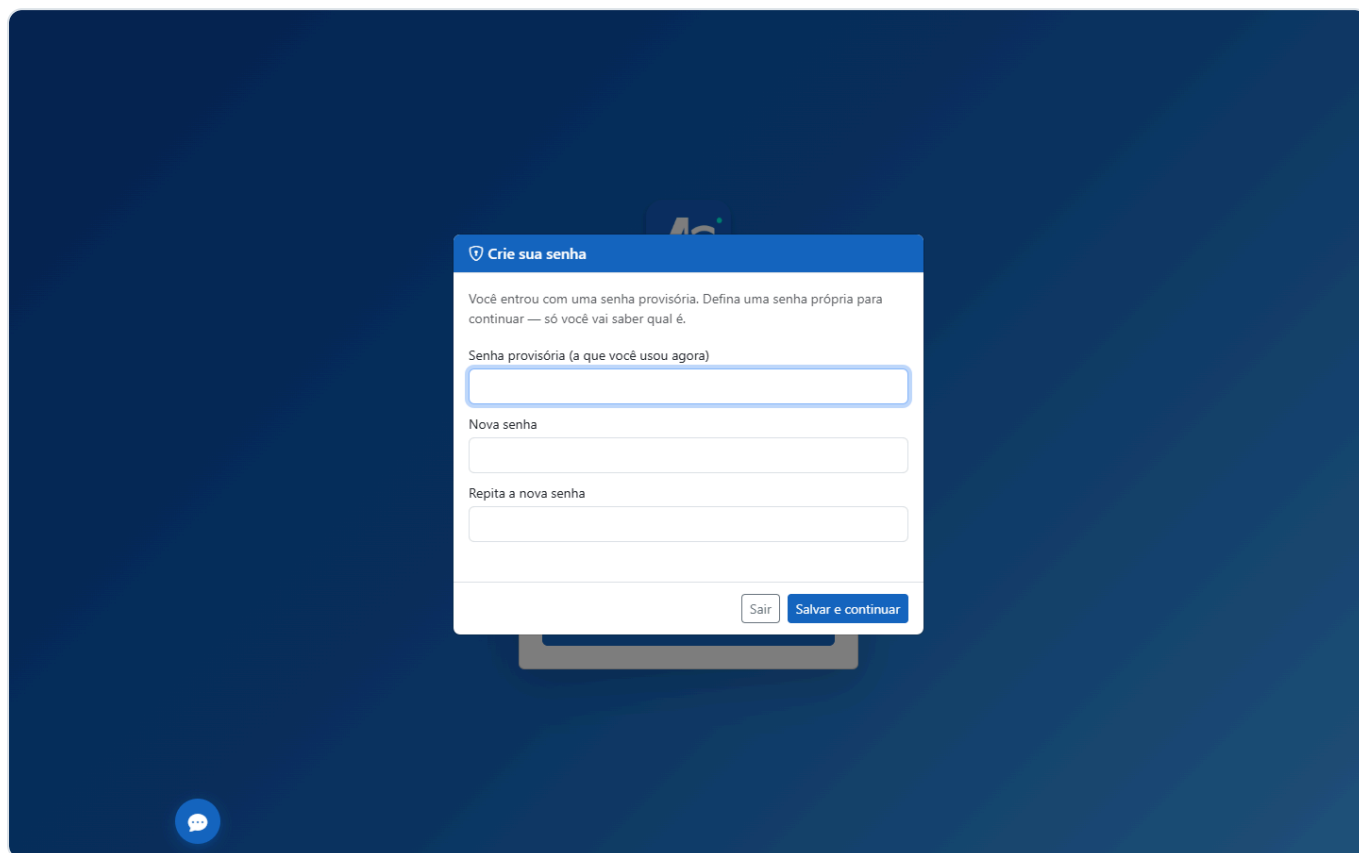
- 1 Salve o funcionário com **É vendedor** ligado.
- 2 Reabra o cadastro e clique em **Acesso ao app**.
- 3 Informe o **e-mail** do vendedor e uma **senha provisória** (mínimo 6 caracteres).
- 4 Passe o e-mail e a senha provisória para ele. Não é necessário contratar outra assinatura: o vendedor entra dentro da **sua** conta.

A senha provisória serve uma vez só

Como você escolheu essa senha, você a conhece — e por isso ela não pode continuar valendo. No primeiro acesso o vendedor é obrigado a criar uma senha própria, e a partir daí só ele a sabe. É o que garante que “quem vendeu” no relatório seja verdade. Se ele esquecer, você define outra provisória no mesmo lugar.

1.4 Primeiro acesso do vendedor

O vendedor abre o app, entra com o e-mail e a senha provisória, e o sistema pede a senha definitiva.



Crie sua senha. Aparece sozinha no primeiro acesso. O vendedor digita a senha provisória que recebeu e escolhe a própria — que precisa ter 6 caracteres ou mais e ser diferente da provisória. Depois de salvar, o app abre normalmente.

1.5 O vendedor faz o orçamento

O vendedor trabalha em **Orçamento Cliente** como qualquer usuário. A diferença está na aba **Dados**: o campo **Vendedor** já vem com o nome dele e não pode ser alterado — é assim que a venda fica corretamente atribuída.

ORÇAMENTOS

Orçamento Rápido

Orçamento Cliente

GESTÃO DA OBRA

Orçamentos Pendentes

Vendas por Vendedor

Ordem de Serviço

CADASTROS

Clientes

Perfis

Acessórios

Vidros

Preço/Kg

Tipologias

Funcionários

SISTEMA

Serviços

Produção

Macro Ambiental Engenharia de Saneamento LTDA

07/05/2025Validade: 10 DIAS dias

Aberto

DadosTipologiasEspecificaçõesContratoDetalhesImpressão

Cliente

Macro Ambiental Engenharia de Saneamento LTDA

Obra

ETE BANDEIRANTES

Proposta

PP-432

Data

07/05/2025

Validade

10 DIAS

Prazo

25 DIAS ÚTEIS

Condições de Pagamento

Valor Total parcelado no Cartão em 6x Sem Juros de R\$2.860,46

Responsável

ARTHUR FREITAS

Vendedor

ZZSIM Ana Ribeiro

Acabamento

BRANCO

Vidros

MINI-BOREAL INCOLOR

Observações

Parcelamento no Cartão

Parcelas

À Vista

Taxa %

0

☐ Distribuir valor pelos serviços

Aplicar

Restaurar

Valor da parcela: R\$ 0,00

Total parcelado: R\$ 0,00

Salvar

Aba Dados. O campo **Vendedor** aparece preenchido e travado para o vendedor. Para você, administrador, ele continua editável — útil para corrigir um orçamento antigo ou lançar a venda de outra pessoa.

1.6 Enviar para sua análise

Se você quer conferir antes de o cliente receber, o vendedor usa o botão **Enviar para análise** (ícone de envio, no topo do orçamento). O orçamento passa a **Em Análise** e ganha um aviso bem visível.

AlumiCalc ON

ZZSIM Ana Ribeiro

Sincronizar

Sair

Início

ORÇAMENTOS

Orçamento Rápido

Orçamento Cliente

GESTÃO DA OBRA

Orçamentos Pendentes

Vendas por Vendedor

Ordem de Serviço

CADASTROS

Clientes

Perfis

Acessórios

Vidros

Preço/Kg

Tipologias

Funcionários

SISTEMA

Serviços

Produção

Orçamento PP-432

Macro Ambiental Engenharia de Saneamento LTDA

07/05/2025

Validade: 10 DIAS dias

Em Análise

Em análise

Aguardando a liberação do administrador. Ainda não entregue ao cliente.

Dados

Tipologias

Especificações

Contrato

Detalhes

Impressão

Compartilhar

Recalcular

Adicionar

Imprimir Detalhes no PDF

6 tipologia(s)

1

BASCULANTE 03 FOLHAS (3MV) - LINHA 25

997 x 597 mm

BRANCO

Mini Boreal 4mm

Alumínio	Acessórios	Vidro	Custo Total
0,00	357,08	75,07	432,15

Total R\$ 616,61

2

BASCULANTE 2 HORIZONTAIS E 3 VERTICAIS(6MV) - LINHA 25

1997 x 597 mm

BRANCO

Mini Boreal 4mm

Alumínio	Acessórios	Vidro	Custo Total
0,00	2.771,25	600,58	3.371,83

Total R\$ 4.785,60

3

BASCULANTE 3 HORIZONTAIS E 3 VERTICAIS(9MV) - LINHA 25

Em análise. “Aguardando a liberação do administrador. Ainda não entregue ao cliente.” O recado é para o próprio vendedor — evita que a proposta saia antes da sua conferência.

Do seu lado aparece **Orçamentos Pendentes**, no menu, com a quantidade esperando. Cada item mostra quem enviou e quando.

AlumiCalc ON

RIVAEI MARCOS FONSECA

Sincronizar

Sair

Início

ORÇAMENTOS

Orçamento Rápido

Orçamento Cliente

GESTÃO DA OBRA

Orçamentos Pendentes

Vendas por Vendedor

Ordem de Serviço

CADASTROS

Clientes

Perfis

Acessórios

Vidros

Preço/Kg

Tipologias

Funcionários

SISTEMA

Serviços

Orçamentos Pendentes

Orçamentos que os vendedores enviaram para análise. Liberar significa que pode ser entregue ao cliente — não que o cliente comprou.

PP-432

Macro Ambiental Engenharia de Saneamento LTDA | Enviado por ZZSIM Ana Ribeiro em 24/08/2026, 21:57:28

Abrir

Liberar

Reprovar

Orçamentos Pendentes. **Abrir** mostra o orçamento; **Liberar** autoriza a entrega ao cliente; **Reprovar** devolve ao vendedor e exige um motivo. Fica registrado quem decidiu e quando.

Liberar não é vender

Liberar significa apenas “pode entregar ao cliente”. A venda só existe quando o cliente aceita e o orçamento vai para **Aprovado**. Por isso liberar não gera comissão.

1.7 Vendas por Vendedor

No menu, **Vendas por Vendedor** reúne os orçamentos ao cliente separados em três grupos, conforme o status de cada um.

AlumiCalc ON

RIVAEI MARCOS FONSECA

Sincronizar

Sair

Início

ORÇAMENTOS

Orçamento Rápido

Orçamento Cliente

GESTÃO DA OBRA

Orçamentos Pendentes

Vendas por Vendedor

Ordem de Serviço

CADASTROS

Clientes

Perfis

Acessórios

Vidros

Preço/Kg

Tipologias

Funcionários

SISTEMA

Serviços

Produção

Vendas por Vendedor

693

Somente orçamentos ao cliente entram aqui — o orçamento rápido é ferramenta de orçar, não registra venda. Comissão só sobre Vendas realizadas.

Período

Tudo

Vendedor

Todos

Vendas

Desempenho

COMISSÃO NO PERÍODO

R\$ 74.494,69

Calculada sobre R\$ 1.489.893,77 de vendas realizadas

ZZSIM Ana Ribeiro: R\$ 42.031,85 (5%) ZZSIM Bruno Carvalho: R\$ 8.276,14 (5%) ZZSIM Carla Menezes: R\$ 15.485,64 (5%) ZZSIM Diego Alves: R\$ 8.701,06 (5%)

NÃO ENTRA NA COMISSÃO

Em aberto: R\$ 1.375.041,55

Cancelados: R\$ 0,00

Vendas realizadas

346

SUBTOTAL

R\$ 1.489.893,77

O cliente aceitou. É o único grupo que gera comissão.

PROPOSTA	CLIENTE	VENDEDOR	DATA	STATUS	VALOR
PP-742	Silvio M de Oliveira	ZZSIM Ana Ribeiro	13/08/2026	Aprovado	R\$ 12.260,55
PP-739	NEIA	ZZSIM Bruno Carvalho	12/08/2026	Aprovado	R\$ 12.872,23
PP-737	Vinicius Segatto Del Pulpo	ZZSIM Diego Alves	06/07/2026	Aprovado	R\$ 5.650,51
PP-738	Vinicius Segatto Del Pulpo	ZZSIM Ana Ribeiro	06/07/2026	Aprovado	R\$ 643,00
PP-735	Paulo Brandão	ZZSIM Bruno Carvalho	30/06/2026	Aprovado	R\$ 3.139,89
PP-734	Felipe Alves dos santos	ZZSIM Ana Ribeiro	24/06/2026	Aprovado	R\$ 3.598,93
PP-732	PR* Elias	ZZSIM Carla Menezes	23/06/2026	Aprovado	R\$ 929,59
PP-730	Eduardo Correia	ZZSIM Ana Ribeiro	19/06/2026	Aprovado	R\$ 788,58
PP-728	Comercial Levoni LTDA	ZZSIM Carla Menezes	09/06/2026	Aprovado	R\$ 6.086,33
PP-726	Élido Iempé Júnior	ZZSIM Ana Ribeiro	26/05/2026	Aprovado	R\$ 4.886,13
PP-723	Vinicius Segatto Del Pulpo	ZZSIM Carla Menezes	21/05/2026	Aprovado	R\$ 4.919,88

Aba Vendas. No alto, a **comissão do período** e o detalhe por vendedor. Abaixo, os grupos com subtotal e a lista de propostas (cliente, vendedor, data, status e valor).

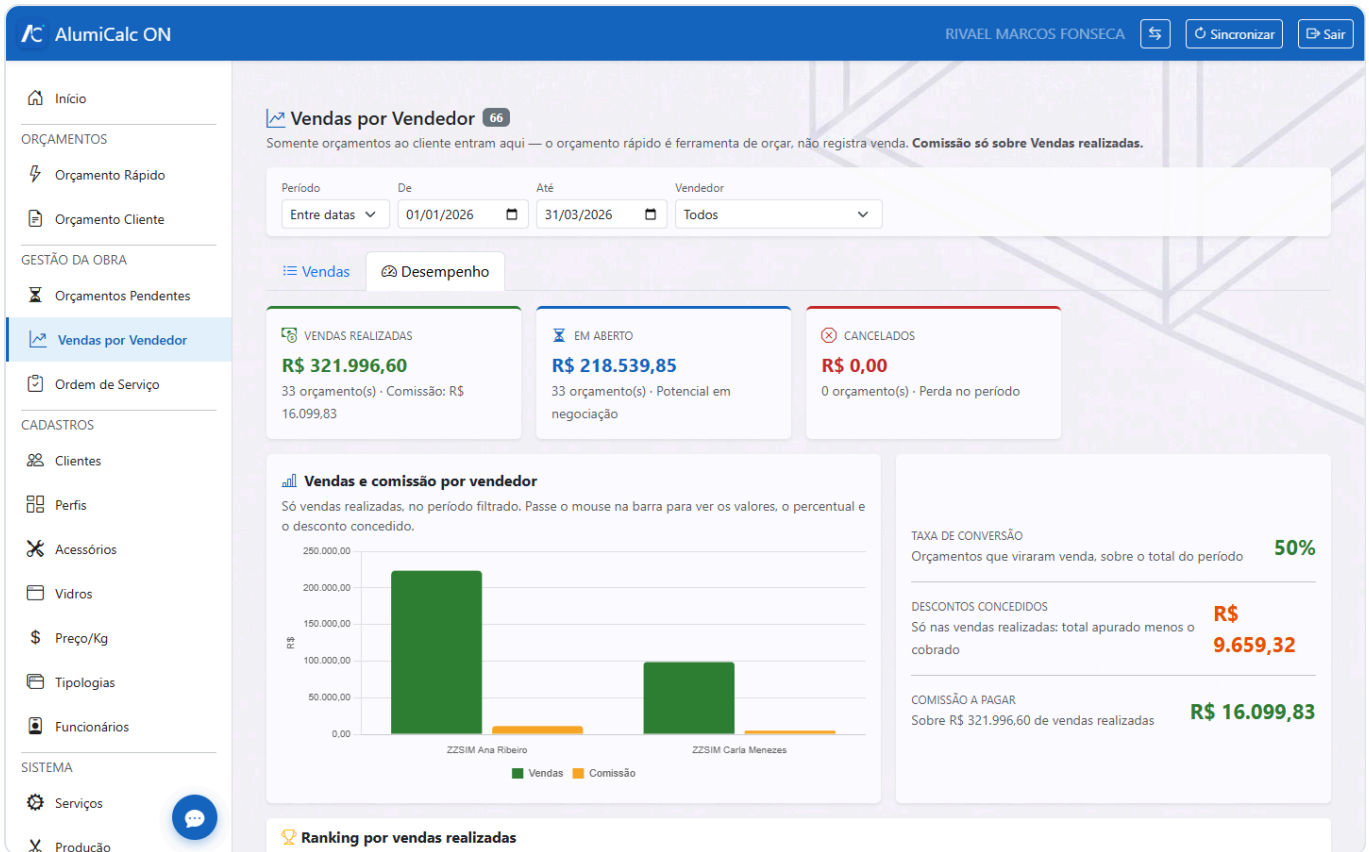
Grupo	O que reúne	Gera comissão?
Vendas realizadas	Aprovado, Em Produção e Finalizado — o cliente aceitou	Sim
Em aberto	Aberto, Em Análise, Liberado — ainda em negociação	Não
Cancelados	Cancelado e Reprovado	Não

Só o Orçamento ao Cliente entra aqui

O **Orçamento Rápido** é ferramenta de orçar, não registra venda — por isso não aparece neste relatório nem influencia comissão.

Filtros

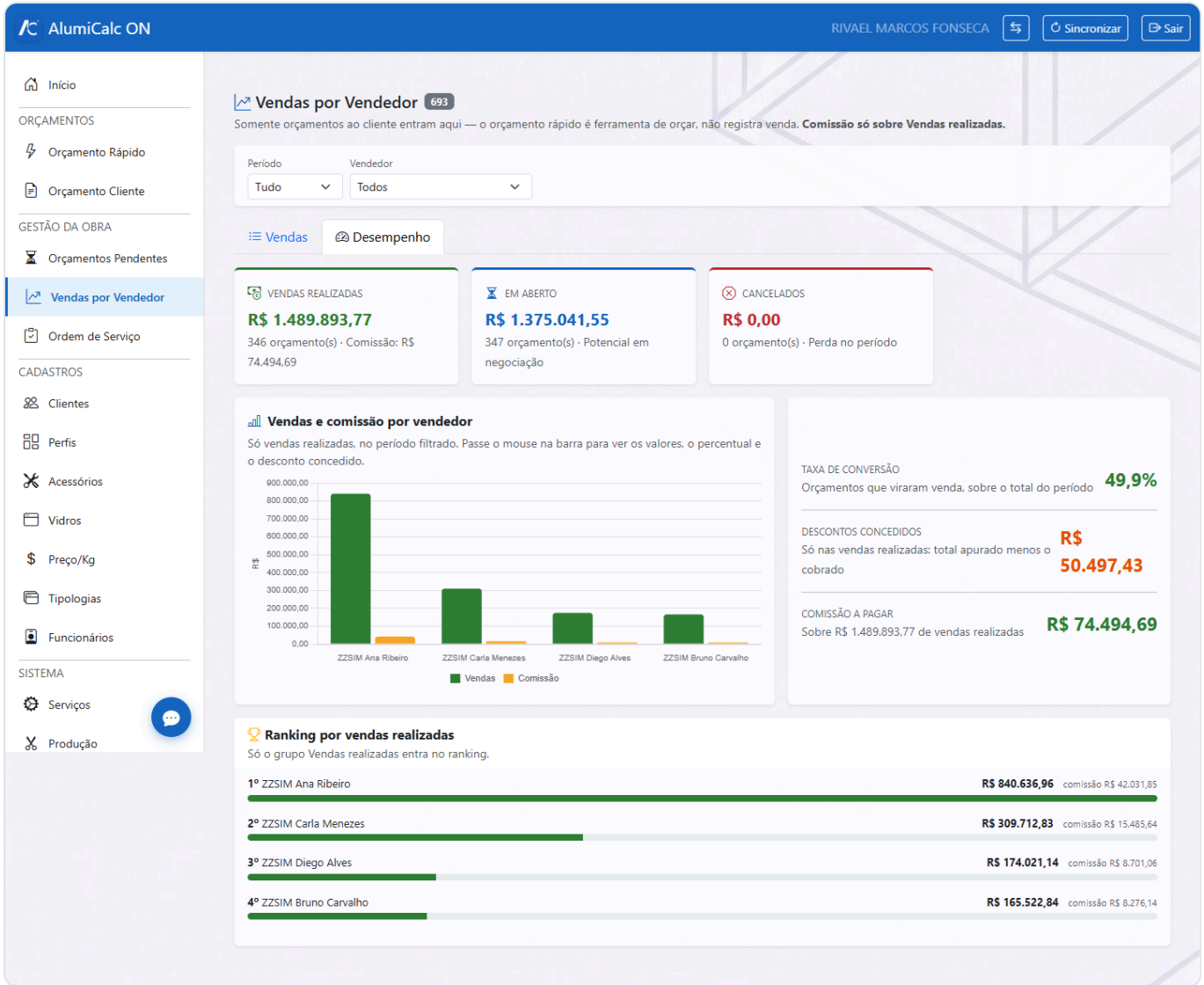
Período oferece Tudo, Esta semana, Quinzena, Este mês, Semestre, Este ano e **Entre datas**; **Vendedor** permite olhar um por vez. Tudo na tela — totais, comissão, gráfico e ranking — obedece ao filtro.



Entre datas. Escolha **Entre datas** em Período e preencha **De** e **Até**. Serve para fechar comissão de um mês específico.

1.8 Aba Desempenho

A leitura do período em um lugar só: os três grupos, o gráfico comparando vendas e comissão, e o ranking.



1.9 O que o vendedor vê

O vendedor abre a mesma tela, mas com as **próprias** vendas: no lugar da lista de vendedores aparece o selo **Suas vendas**, e os totais e a comissão são apenas dele.

AlumiCalc ON

ZZSIM Ana Ribeiro

Sincronizar

Sair

Início

ORÇAMENTOS

Orçamento Rápido

Orçamento Cliente

GESTÃO DA OBRA

Orçamentos Pendentes

Vendas por Vendedor

Ordem de Serviço

CADASTROS

Cientes

Perfis

Acessórios

Vidros

Preço/Kg

Tipologias

Funcionários

SISTEMA

Serviços

Produção

Vendas por Vendedor

174

Somente orçamentos ao cliente entram aqui — o orçamento rápido é ferramenta de orçar, não registra venda. Comissão só sobre Vendas realizadas.

Período

Tudo

Suas vendas

Vendas

Desempenho

COMISSÃO NO PERÍODO

R\$ 42.031,85

5% sobre R\$ 840.636,96 de vendas realizadas

NÃO ENTRA NA COMISSÃO

Em aberto: R\$ 388.031,84

Cancelados: R\$ 0,00

Vendas realizadas

86

SUBTOTAL

R\$ 840.636,96

O cliente aceitou. É o único grupo que gera comissão.

PROPOSTA	CLIENTE	VENDEDOR	DATA	STATUS	VALOR
PP-742	Silvio M de Oliveira	ZZSIM Ana Ribeiro	13/08/2026	Aprovado	R\$ 12.260,55
PP-738	Vinicius Segatto Del Pulpo	ZZSIM Ana Ribeiro	06/07/2026	Aprovado	R\$ 643,00
PP-734	Felipe Alves dos santos	ZZSIM Ana Ribeiro	24/06/2026	Aprovado	R\$ 3.598,93
PP-730	Eduardo Correia	ZZSIM Ana Ribeiro	19/06/2026	Aprovado	R\$ 788,58
PP-726	Élido Iempé Júnior	ZZSIM Ana Ribeiro	26/05/2026	Aprovado	R\$ 4.886,13
PP-721	Kleber carvalho Cunha	ZZSIM Ana Ribeiro	06/05/2026	Aprovado	R\$ 201.953,14
PP-717	Mara Salaroli	ZZSIM Ana Ribeiro	28/04/2026	Aprovado	R\$ 3.724,94
PP-713	Venda Avulsa	ZZSIM Ana Ribeiro	17/04/2026	Aprovado	R\$ 0,00
PP-709	Renata Waleska do Amaral	ZZSIM Ana Ribeiro	10/04/2026	Aprovado	R\$ 5.087,60
PP-705	Rodrigo Nogueira Brevilato Câmara	ZZSIM Ana Ribeiro	03/04/2026	Aprovado	R\$ 0,00
PP-701	Karine Batalha	ZZSIM Ana Ribeiro	02/04/2026	Aprovado	R\$ 1.297,33
PP-692	Jhon Weiny Silva de Moraes	ZZSIM Ana Ribeiro	17/03/2026	Aprovado	R\$ 5.010,94

Visão do vendedor. Ele acompanha o próprio resultado e a comissão que tem a receber, sem ver o de ninguém mais.

1.10 Dúvidas comuns

“Liguei a opção e não apareceu nada”

Saia e entre de novo. As telas novas passam a valer na sessão seguinte.

“Aparece um aviso de que nenhum vendedor está marcado”

A opção está ligada, mas nenhum funcionário tem **É vendedor**. Enquanto isso, o acesso continua direto, sem prejuízo. Marque em **Cadastros** → **Funcionários**.

“O vendedor esqueceu a senha”

Abra o cadastro dele e defina uma nova **senha provisória**. No próximo acesso ele cria outra senha própria.

“Um nome aparece como vendedor no relatório, mas sem comissão”

É um nome que foi **digitado** no campo Vendedor, sem cadastro de funcionário correspondente. Ele conta na lista, porque a venda existiu, mas não há percentual definido para gerar comissão. Cadastre a pessoa como funcionário vendedor para que passe a ter.

“O mesmo vendedor aparece duas vezes com grafias diferentes”

Nomes digitados de formas diferentes (“Ana Ribeiro” e “ana ribeiro”) são agrupados. Grafias realmente distintas ficam separadas de propósito — juntar por semelhança poderia atribuir venda e comissão a quem não vendeu.

“Um orçamento antigo aparece sem desconto concedido”

O desconto é medido comparando o valor apurado no cálculo com o cobrado. Orçamentos anteriores a este recurso não têm esse registro, então aparecem sem desconto — e não ganham um desconto retroativo que nunca existiu.

Para tirar o acesso, não apague o funcionário

Apagar o cadastro desfaz o vínculo e o acesso continua existindo — porém **sem as travas**, porque o sistema entende “sem funcionário vinculado” como “ninguém configurou restrição”. Para encerrar, remova o **acesso**. Para suspender temporariamente, desmarque **Ativo**.

Parte 2 — No celular Android

O vendedor na rua: o que ele vê, o que não vê e o que pode fazer

As telas desta parte foram tiradas do aplicativo Android em funcionamento. Entregue esta seção ao vendedor: ela responde as dúvidas dele sem passar pelo escritório.

2.1 Antes de entregar o celular ao vendedor

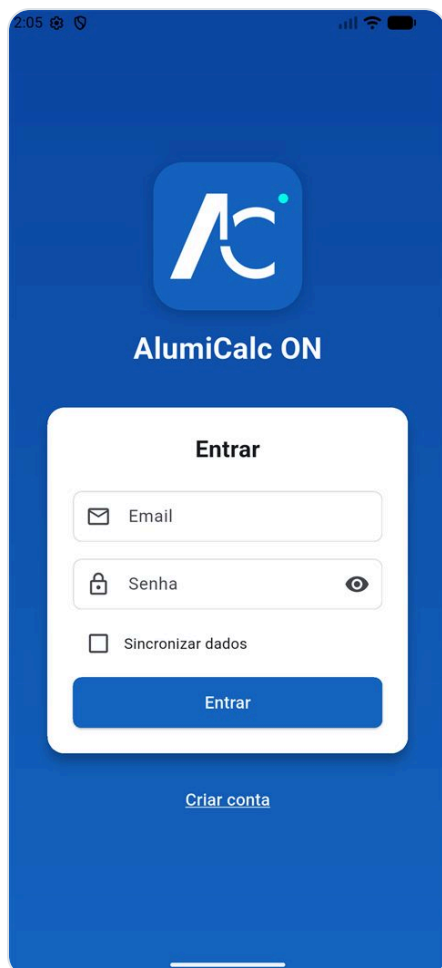
Três coisas precisam estar feitas, todas no computador (Parte 1):

- 1 Em **Configurações**, o controle de vendedores precisa estar **ligado**.
- 2 Em **Cadastros** → **Funcionários**, cadastre a pessoa, marque **É vendedor**, informe a **comissão** e marque o que ela **não** pode fazer.
- 3 No mesmo cadastro, crie o **acesso** (e-mail e senha provisória). É isso que você entrega ao vendedor.

Instale o aplicativo no celular dele: o arquivo de instalação está em **alumicalc.com/download**.

2.2 Primeiro acesso e a criação da senha

O vendedor abre o aplicativo e entra com o e-mail e a senha provisória que recebeu.



Entrar. O mesmo e-mail e senha que o dono da conta entregou.



Crie sua senha. Aparece sozinha no primeiro acesso e não dá para pular.

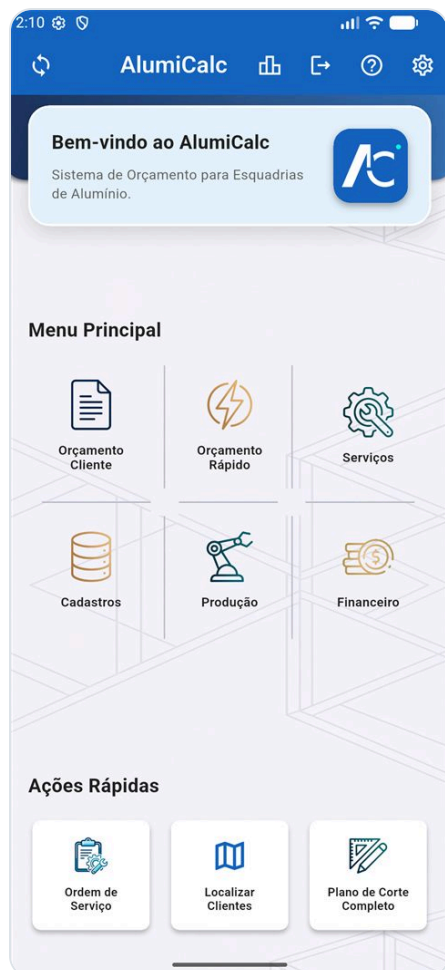
Por que a troca de senha é obrigatória

A senha provisória foi escolhida pelo dono da conta, então ele a conhece. Enquanto ela valer, não é possível dizer com certeza quem fez cada orçamento. Depois da troca, a senha é só do vendedor — e aí “quem enviou” passa a significar alguma coisa.

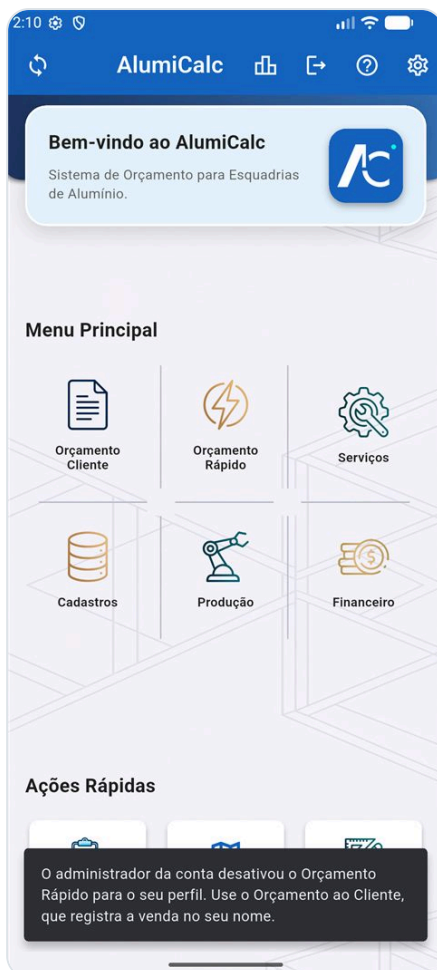
A senha nova precisa ter pelo menos 8 caracteres, ser diferente da provisória e ser digitada igual nos dois campos. Depois de salvar, o aplicativo baixa os dados da empresa e abre normalmente. Essa primeira carga demora um pouco e acontece só uma vez.

2.3 A tela inicial do vendedor

O menu é o mesmo de sempre. A diferença está no que acontece ao tocar em cada item, e num ícone novo na barra de cima.



Menu principal. O ícone de gráfico na barra azul é o **Vendas e comissão**.



Item bloqueado. O aviso diz quem decidiu, em vez de o botão simplesmente não funcionar.

Nada é escondido do menu. Se o dono da conta bloqueou algo, o item continua no lugar e o aplicativo **explica o motivo** ao ser tocado. É de propósito: um botão que desaparece faz a pessoa procurar o que sumiu e concluir que o aplicativo quebrou.

2.4 Os custos não aparecem

Se o dono marcou **Ocultar custos**, o vendedor continua vendo **tudo que precisa para vender** — e nada do que a empresa paga.



Como o vendedor vê. Medidas, cor, vidro, peso, mão de obra e o **TOTAL** — o preço do cliente.



Como o dono vê o mesmo orçamento. Alumínio, Acessórios, Vidro, Custo Total e os valores brutos.

O percentual de lucro também sai da tela: com o preço de venda e a margem juntos, o custo sairia por uma divisão simples.

Orçamento PP-741

Djalmir Ribeiro
Data: 12/08/2026 Validade: 10 Em Análise

Orçamento Tipologias **Especificações** Contrato

1 Fechamento de pia 2 folhas de correr com 4 gavetas e prateleira - RMF LINHA MVA Qtd: 1

Largura: 1500 mm Altura: 1000 mm

Vidro: ACM Preto Fosco 3mm

Cor: PRETO

Local: A Definir Área: 1.50 m²

Detalhes: Não Incluso

Contra-Marco: Com Contra-Marco Arremate: Com Arremate

Valores Finais

Alumínio:	R\$ 1.739,05
Acessórios:	R\$ 771,64
Vidros:	R\$ 271,92
Mão de Obra (× qtd, sem margem)	R\$ 950,00

Especificações. Os valores finais aparecem; o percentual e a barra de ajuste da margem, não.

Estoque de Perfis

0 Peças 0.00 kg Peso

Buscar por código...

Linha: Todas Cor: Todas Tipo: Tu

Nenhum perfil no estoque
Toque no + para adicionar

Unir Perfis Iguais +

Estoque. Abre com **Peças** e **Peso**; o valor em dinheiro sai.

O relatório continua útil sem os preços

Material para Compra, Plano de Corte e **Estoque** continuam abrindo: medidas, barras e quantidades são o trabalho na obra. Só os valores saem.

2.5 O que não abre, e por quê

Algumas telas são feitas de custo e margem do começo ao fim. Sem os números não sobraria relatório, então elas não abrem — em vez de abrir vazias.



A recusa explica. Nunca aparece só “sem permissão”: o aviso diz quem decidiu e por que aquela tela mostra custo.

Não abre com “Ocultar custos”	Motivo
Relatório Detalhado / Lista de Materiais	É o custo por serviço e as margens
Painel do orçamento (gráficos)	É a composição do custo e da margem
Usar Total Bruto	Forma o preço a partir do custo em barras inteiras
Cobrar Sobras	Parte do peso da sobra pelo preço do quilo
Aproveitamento de estoque	Mostra a economia, que é diferença de custo
Perfis, Acessórios, Vidros e Preço por Kilo	São a própria tabela de custo

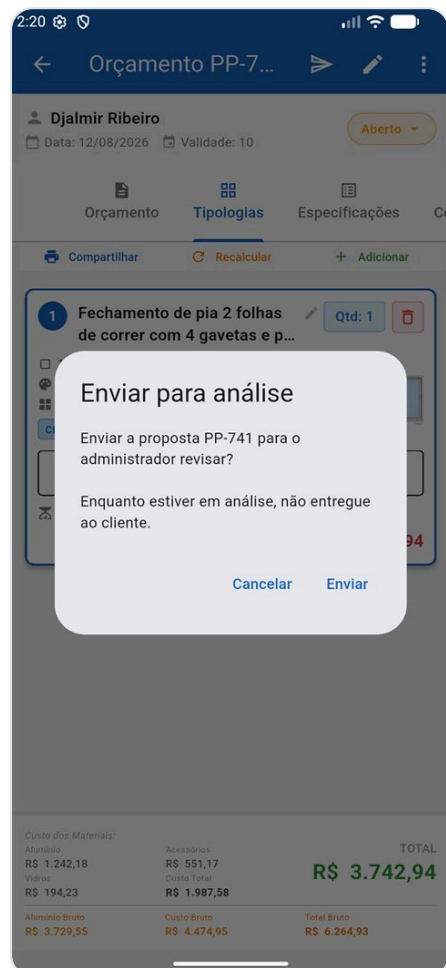
Por que as ferramentas de preço são bloqueadas

Usar Total Bruto e Cobrar Sobras servem para **formar preço** a partir do custo. Quem não pode ver a margem não deveria estar formando preço por elas — o preço do cliente vem do cadastro do serviço.

2.6 Fazer o orçamento e enviar para análise

O vendedor monta o orçamento pelo **Orçamento ao Cliente**. O campo do vendedor já vem preenchido com o nome dele e não é editável — é o que liga a venda à comissão depois.

Quando o dono da conta exige análise, o vendedor **não marca o orçamento como aprovado por conta própria**. Ele envia para análise pelo ícone de avião de papel na barra de cima.



Enviar para análise. Uma confirmação antes, para não enviar por engano.



Em Análise. O status muda e o ícone de enviar desaparece — não há o que reenviar.

Depois de liberado, o vendedor pode fechar a venda pelo próprio celular, marcando o orçamento como aprovado — **se** o dono tiver deixado essa autonomia no cadastro dele. Caso contrário, quem marca é o dono.

2.7 Minhas vendas e a comissão

O ícone de gráfico na tela inicial abre **Vendas e comissão**. O vendedor vê apenas as vendas dele.



Resumo. Vendas realizadas, a comissão sobre elas, o que está em aberto e o que foi cancelado.



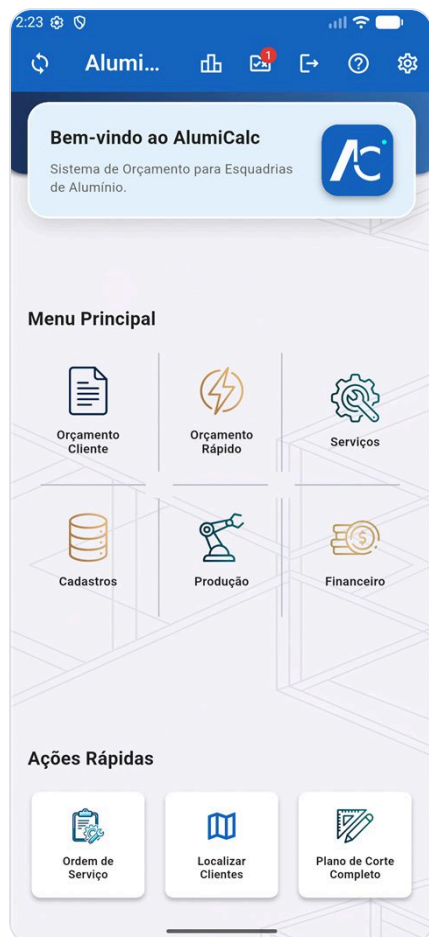
Item por item. Cada proposta com cliente, data e valor.

A comissão é só sobre venda realizada

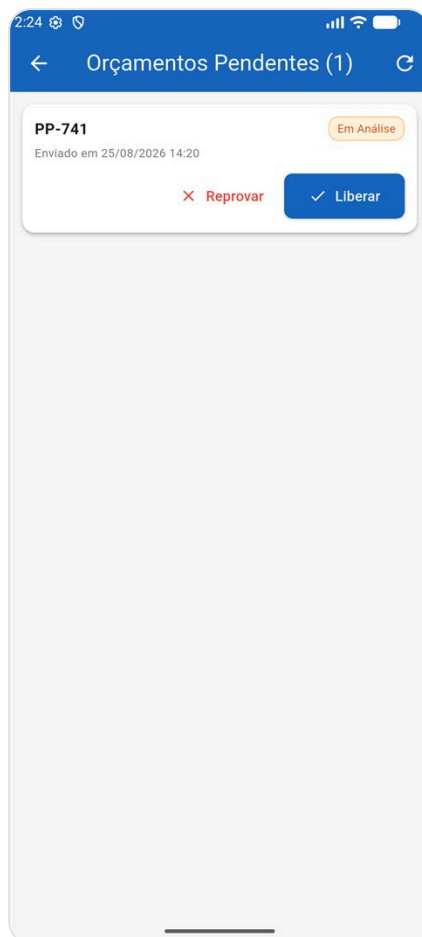
O percentual incide sobre o **valor cobrado** dos orçamentos **aprovados**. Um orçamento apenas *liberado* pelo dono ainda não é venda: o cliente precisa aprovar. O que está em aberto aparece separado justamente para não ser somado por engano.

2.8 O lado do dono: aprovar pelo celular

Quando há orçamentos esperando, aparece um contador na barra de cima da tela inicial do dono da conta. Ele só aparece se houver algo a decidir.



Contador de pendências. O número é a quantidade esperando análise.



Orçamentos pendentes. Proposta, quando foi enviada, e as duas decisões.



Liberar não é vender. A venda só existe quando o cliente aprovar.

Ao **Reprovar**, o motivo é obrigatório. Fica registrado quem enviou, quem decidiu e quando — é o que faz a palavra “aprovado” ter dono.

Cada um vê o que é seu

O dono da conta vê a fila inteira. O vendedor vê apenas os orçamentos que ele mesmo enviou, e não os dos colegas.

2.9 Limites e dúvidas comuns

Esqueci a senha que criei

O dono da conta gera uma nova senha provisória no computador, em Cadastros → Funcionários. No próximo acesso a tela “Crie sua senha” volta a aparecer.

O celular precisa de internet?

Para entrar, sincronizar, enviar para análise e fechar a venda, sim. Depois de sincronizado, o vendedor consegue montar orçamentos com os dados que já estão no aparelho.

Dá para cadastrar o vendedor pelo celular?

Não, e é uma escolha. Criar acesso e definir comissão são decisões de valor alto, e tela pequena é onde o erro de digitação acontece. Isso fica no computador.

Dois vendedores no mesmo celular?

Funciona: basta sair e entrar com o outro acesso. O aplicativo troca os dados quando a conta é diferente, e recusa abrir se não conseguir trocar — para ninguém ver o cadastro de outra empresa.

Ocultar custo não é o mesmo que dado protegido

A tabela de preços é baixada para o celular para o aplicativo funcionar sem internet. Ocultar os custos evita que o vendedor forme preço olhando o custo — **não** protege o dado de quem tem o aparelho em mãos e conhecimento técnico. Para pessoas de fora da sua confiança, o cuidado com o aparelho continua sendo seu.

As travas valem nos aplicativos

O controle vale no aplicativo do celular e no AlumiCalc ON no navegador. O programa antigo de computador (instalado no Windows) não aplica essas travas — não entregue a ele o acesso de um vendedor.

AlumiCalc ON — Sistema de Orçamento para Esquadrias de Alumínio

Dúvidas sobre o controle de vendedores? Fale com o suporte pelo chat do próprio sistema.